



## ALBERTO BEGHETTO

### Head of Academy Product Manager

Poter sfruttare ed ampliare l'esperienza che fino ad oggi ho acquisito, rimane parte fondamentale del mio percorso lavorativo. Preferisco gestire risorse e prendere decisioni in comune accordo con colleghi e superiori anche se non mi sottraggo a decisioni autonome.

Vorrei far conoscere ed ampliare le mie attitudini tecniche / commerciali, confrontandomi con la clientela ed il mondo della progettazione.

Mi farebbe piacere continuare l'attività di referente tecnico e di formazione dove posso mettere a disposizione le mie conoscenze interne ed esterne del settore.

Il mio lavoro lo ritengo ancora di stimolo e passione, coinvolto nelle varie attività dò il massimo per raggiungere l'obiettivo. Sono una persona curiosa con la voglia di imparare e dare esperienza.

#### Torggler S.r.l.

Via Prati Nuovi 9  
39020 Marlengo (BZ)  
Tel. 0473 282500  
info@torggler.com  
torggler.com

## ESPERIENZE PROFESSIONALI

1990 - 1992

**Siderpress** (Gruppo Gabrielli) Cittadella

Programmatore Centro di Lavoro per lavorazione – stampaggio e piegatura lamiere

1993 - 2001

**Intercom SRL** (Serramenti e facciate continue) Cittadella

#### Project manager

- Progettazione e sviluppo facciate continue e serramenti
- Sviluppo elaborati di progetto, distinte produzione ed ordine commessa
- Contatto diretto e di gestione con fornitori e terzi
- Coordinatore di cantiere

Esperienza significativa nel mio sviluppo professionale in quanto avevo la direzione completa del lavoro dall' acquisizione alla chiusura della commessa. Ho sviluppato cantieri di elevate qualità tecniche essendo cantieristica strettamente legata ad edifici statali tedeschi quali: scuole, centri di ricerca ed ospedali.

2001 - 2002

**S.I.S.A.L** (Serramenti e facciate continue) Cittadella

#### Responsabile Tecnico - Commerciale

- Responsabile dell'ufficio tecnico ed organizzativa della produzione
- Gestione delle commesse estere a livello tecnico commerciale (Libia – Ghana – Nigeria- Camerum )

2002 - 2003

**Hydro Sez. Wicona** (Gammista sistemi per serramenti) Dolo (Ve)

#### Tecnico Senior Div. Progetti

- Sviluppo progetti e sistemi facciate continue e serramenti per Wicona Italia
- Istruzione ed affiancamenti a tecnici ed agenti
- Istruzione tecnica alla clientela Direzionale

2004 - 2017

**AluK Group S.p.A.** (Gammista sistemi per serramenti) Verona

#### Responsabile Marketing e Product Manager (2004 - 2012)

- Referente tecnico commerciale Product Manager per agenti e tecnici locali in collaborazione diretta con Dir. Commerciale e Dir. Generale
- Definizioni dei prodotti in base alle esigenze di mercato
- Responsabile DPS (Divisione progetti strategici) e Marketing con mansioni di:
  - Organizzazione meeting per Clienti e professionisti del settore (Arch. - Ing.) con crediti formativi e relatore degli stessi
  - Supporto tecnico alla progettazione di sistemi fuori standard e grande cantieristica
  - Gestione Tecnica dei clienti direzionali

#### Research Manager - Head of Academy Aluk (2012 - 2017)

- Responsabile prodotto con mansioni di ricerca e definizione del sistema richiesto dal mercato, con supervisione dello stesso nello sviluppo finale dell'ufficio tecnico
- Promozione e formazione prodotti con clientela e forza vendite
- Sviluppo nuovi mercati a supporto della forza vendite locale
- Gestione diretta tecnico commerciale con clienti definiti direzionali
- Responsabile della formazione rivolta a clientela e forza vendite interna ed esterna dei prodotti Aluk e delle normative vigenti
- Organizzazione eventi e meeting con altre aziende affini al settore serramento

(Posa in opera – Vetro – Sigillanti- Associazioni di settore)  
Referente per ALUK ai gruppi di lavoro tecnici presso UNICMI  
Autore del "Manuale di posa in opera dei serramenti " per AluK (2014)



2017 - 2018

**Nordall.** (Gammista sistemi per serramenti) Montebelluna

**Responsabile Tecnico commerciale**

2019 - Sett. 2021

**Aluk Group** (Gammista sistemi per serramenti) Verona

**Product Manager - Responsabile Aluk Academy**

- Responsabile del settore Pergole Bioclimatiche
- Responsabile area "Industria del serramento" con mansione di ricerca, definizione del prodotto, sviluppo tecnico commerciale e MKT
- Responsabile della formazione rivolta a clientela e forza vendite interna ed esterna dei prodotti Aluk e delle normative vigenti

Sett. 2021

**Torggler** (Settore edilizia e sigillanti) Marlengo (BZ)

**Product Manager - Head of Accademy**

- Responsabile prodotti per la posa del serramento e supporto allo sviluppo di settore
- Responsabile Torggler Academy in qualità di referente per il settore serramento

Coordinatore per organizzazione eventi e meeting, contatti con associazioni del settore ed enti notificatori

## ISTRUZIONE

1985 - 1990

Diploma di perito Elettronico industriale

- Corso manageriale presso SDA Bocconi " Strategie aziendali e di Marketing "
- Corso di " Motivazione e gestione del personale " Weissman
- Corso di Vendita presso la Wonderful
- Corso Parlare in pubblico presso la LRA ( Bocconi )
- Corso di „ Formazione alla Negoziazione “.
- Corso EQF 4 " Progettazione posa qualità" Legno legno
- Buona conoscenza uso PC e pacchetto Office
- Buona conoscenza Autocad
- Conoscenza Inglese media

## FORMAZIONE

Relatore corsi per ordini degli Architetti e degli Ingegneri

**2008** Strutture verticali di alluminio e vetro in architettura  
(Bari, Verona, Mantova, Brescia)

**2009** Vetri e strutture in alluminio  
(Trapani, Bari, Napoli, Caltanissetta)

**2010 / 2011** Facciate continue e serramenti  
(Padova, Treviso, Varese)

**2012** Strutture verticali di alluminio e vetro in architettura  
(Firenze, Verona, Treviso, Venezia)

**2013 / 2014** Posa in opera dei serramenti  
(Verona, Treviso, Firenze, Milano, Caltanissetta)

**2017** Ordine architetti Messina - Progettazione ed analisi della facciate continue

**2018** Ordine architetti Bari - Progettazione ed analisi della facciate continue

**Torggler S.r.l.**

Via Prati Nuovi 9  
39020 Marlengo (BZ)  
Tel. 0473 282500  
info@torggler.com  
**torggler.com**