Torggler



ALBERTO BEGHETTO

Head of Academy Product Manager

Poter sfruttare ed ampliare l'esperienza che fino ad oggi ho acquisito, rimane parte fondamentale del mio percorso lavorativo. Preferisco gestire risorse e prendere decisioni in comune accordo con colleghi e superiori anche se non mi sottraggo a decisioni autonome.

Vorrei far conoscere ed ampliare le mie attitudini tecniche / commerciali, confrontandomi con la clientela ed il mondo della progettazione.

Mi farebbe piacere continuare l'attività di referente tecnico e di formazione dove posso mettere a disposizione le mie conoscenze interne ed esterne del settore

Il mio lavoro lo ritengo ancora di stimolo e passione, coinvolto nelle varie attività dò il massimo per raggiungere l'obiettivo. Sono una persona curiosa con la voglia di imparare e dare esperienza.

Albeto Beylitle

Torggler S.r.l.

Via Prati Nuovi 9 39020 Marlengo (BZ) Tel. 0473 282500 info@torggler.com torggler.com

ESPERIENZE PROFESSIONALI

Sett. 2021

Torggler (Settore edilizia e sigillanti) Marlengo (BZ)

Product Manager - Head of Accademy

- · Responsabile prodotti per la posa del serramento e supporto allo sviluppo di settore
- · Responsabile Torggler Academy in qualità di referente per il settore serramento

Coordinatore per organizzazione eventi e meeting, contatti con associazioni del settore ed enti notificatori

2019 - Sett. 2021

Aluk Group (Gammista sistemi per serramenti) Verona

Product Manager - Responsabile Aluk Academy

- · Responsabile del settore Pergole Bioclimatiche
- Responsabile area "Industria del serramento" con mansione di ricerca, definizione del prodotto, sviluppo tecnico commerciale e MKT
- Responsabile della formazione rivolta a clientela e forza vendite interna ed esterna dei prodotti Aluk e delle normative vigenti

2017 - 2018

Nordall. (Gammista sistemi per serramenti) Montebelluna Responsabile Tecnico commerciale

2004 - 2017

AluK Group S.p.A. (Gammista sistemi per serramenti) Verona

Responsabile Marketing e Product Manager (2004 - 2012)

- Referente tecnico commerciale Product Manager per agenti e tecnici locali in collaborazione diretta con Dir. Commerciale e Dir. Generale
- Definizioni dei prodotti in base alle esigenze di mercato
- Responsabile DPS (Divisone progetti strategici) e Marketing con mansioni di:
- Organizzazione meeting per Clienti e professionisti del settore (Arch. Ing.) con crediti formativi e relatore degli stessi
- Supporto tecnico alla progettazione di sistemi fuori standard e grande cantieristica
- Gestione Tecnica dei clienti direzionali

Research Manager - Head of Academy Aluk (2012 - 2017)

- Responsabile prodotto con mansioni di ricerca e definizione del sistema richiesto dal mercato, con supervisione dello stesso nello sviluppo finale dell'ufficio tecnico
- Promozione e formazione prodotti con clientela e forza vendite
- Sviluppo nuovi mercati a supporto della forza vendite locale
- $\bullet \ \, \text{Gestione diretta tecnico commerciale con clienti definiti direzionali}$
- Responsabile della formazione rivolta a clientela e forza vendite interna ed esterna dei prodotti Aluk e delle normative vigenti
- Organizzazione eventi e meeting con altre aziende affini al settore serramento

[Posa in opera – Vetro – Sigillanti- Associazioni di settore] Referente per ALUK ai gruppi di lavoro tecnici presso UNICMI Autore del "Manuale di posa in opera dei serramenti " per AluK (2014)

2002 - 2003

Hydro Sez. Wicona (Gammista sistemi per serramenti) Dolo (Ve)

Tecnico Senior Div. Progetti

- Sviluppo progetti e sistemi facciate continue e serramenti per Wicona Italia
- · Istruzione ed affiancamenti a tecnici ed agenti
- · Istruzione tecnica alla clientela Direzionale

Torggler



Torggler S.r.l.

Via Prati Nuovi 9 39020 Marlengo (BZ) Tel. 0473 282500 info@torggler.com torggler.com 2001 - 2002

S.I.S.A.L (Serramenti e facciate continue) Cittadella

Responsabile Tecnico - Commerciale

- Responsabile dell'ufficio tecnico ed organizzativa della produzione
- Gestione delle commesse estere a livello tecnico commerciale (Libia Ghana Nigeria- Camerum)

1993 - 2001

Intercom SRL (Serramenti e facciate continue) Cittadella

Project manager

- · Progettazione e sviluppo facciate continue e serramenti
- · Sviluppo elaborati di progetto, distinte produzione ed ordine commessa
- Contatto diretto e di gestione con fornitori e terzisti
- Coordinatore di cantiere

Esperienza significativa nel mio sviluppo professionale in quanto avevo la direzione completa del lavoro dall' acquisizione alla chiusura della commessa. Ho sviluppato cantieri di elevate qualità tecniche essendo cantieristica strettamente legata ad edifici statali tedeschi quali: scuole, centri di ricerca ed ospedali.

1990 - 1992

Siderpress (Gruppo Gabrielli) Cittadella

Programmatore Centro di Lavoro per lavorazione - stampaggio e piegatura lamiere

ISTRUZIONE

1985 - 1990

Diploma di perito Elettronico industriale

- · Corso manageriale presso SDA Bocconi "Strategie aziendali e di Marketing"
- Corso di " Motivazione e gestione del personale " Weissman
- Corso di Vendita presso la Wonderfu
- · Corso Parlare in pubblico presso la LRA (Bocconi
- · Corso di "Formazione alla Negoziazione
- · Corso EQF 4 " Progettazione posa qualità" Legno legno
- · Buona conoscenza uso PC e pacchetto Office
- · Buona conoscenza Autocad
- · Conoscenza Inglese media

FORMAZIONE

Relatore corsi per ordini degli Architetti e degli Ingegneri

2008 Strutture verticali di alluminio e vetro in architettura (Bari, Verona, Mantova, Brescia)

2009 Vetri e strutture in alluminio (Trapani, Bari, Napoli, Caltanissetta)

2010 / 2011 Facciate continue e serramenti (Padova, Treviso, Varese)

2012 Strutture verticali di alluminio e vetro in architettura (Firenze, Verona, Treviso, Venezia)

2013 / 2014 Posa in opera dei serramenti

(Verona, Treviso, Firenze, Milano, Caltanissetta)

2017 Ordine architetti Messina - Progettazione ed analisi della facciate continue

2018 Ordine architetti Bari - Progettazione ed analisi della facciate continue