



## DENIS LORENZON

### Business Unit Manager

Il successo di ogni attività lavorativa parte da una accurata preparazione. Il percorso di formazione è il segreto per raggiungere gli obiettivi stabiliti. Personalmente credo che il tragitto non preveda mai una conclusione. Le strade della conoscenza di una singola divisione spesso si incrociano con altre creando un reticolo con infinite soluzioni. Il dolce navigare in questa rete di conoscenza ed esperienza alimenta l'entusiasmo di ogni possibilità di crescita, che non avrà mai fine. L'arroganza del sapere verrà sempre spento dalla curiosità su un nuovo processo o argomento ignoto. Ritengo che la formazione sia il momento di assoluta estasi delle nostre giornate lavorative, sia da relatore che da spettatore. Il fine di ogni Relatore è quello di trasmettere ai nostri partecipanti le modalità di posa a regola d'arte, e in un simpatico gioco delle parti il Relatore diventa spettatore e sotto esame, quando il partecipante realizzerà l'opera.

#### Torggler S.r.l.

Via Prati Nuovi 9  
39020 Marlengo (BZ)  
Tel. 0473 282500  
info@torggler.com  
**torggler.com**

## ESPERIENZE PROFESSIONALI

Gennaio 2021 - Oggi

**TORGGLER S.r.l.** - Via Prati Nuovi 9, 39020 Marlengo (BZ) Italy

### Business Unit Manager – Sistemi di isolamento termico e facciate

- Gestione autonoma della Divisione Isolamento Termico e Facciate in tutti i Paesi in cui opera Torggler s.r.l.
- Proposta strategie e/o richieste di nuovi prodotti e collabora nello sviluppo della proposta.
- Formulazione offerte commerciali a Gruppi e clienti principali
- Responsabile dello sviluppo e dell'implementazione della strategia commerciale del canale di competenza.
- Definizione degli obiettivi quantitativi e qualitativi della vendita
- Promozione e coordinamento della comunicazione fra i vari reparti interni e la forza vendita esterna
- Ottimizzazione dei procedimenti organizzativi della forza vendita
- Responsabile del monitoraggio, del supporto e del controllo dell'utilizzo degli strumenti operativi (xls, word, CRM)
- Analisi di potenziali fornitori di servizio oppure prodotto e proposte eventuali
- Rappresentante dell'azienda in eventuali consorzi o tavoli tecnici riferiti al sistema di isolamento termico
- Relatore di eventuali seminari tecnici e convegni
- Responsabile dell'avvio dei progetti di sviluppo del canale (esempio: Accademy Torggler per la posa, valutazione certificazione ETA, catalogo tecnico e manuale di posa Torggler)
- Responsabile e coordinatore per i corsi di posa e di formazione sui sistemi/prodotti di sua competenza per la forza vendita, i collaboratori interni ed esterni nonché per clienti, studi o organizzazioni.

**RÖFIX SpA** - Via Cave 9, 12089 Villanova Mondovì (CN) Italy

### Consulente Tecnico - Commerciale settore cappotti/rivestimenti, Qualifica AS3

- Responsabile area Piemonte-Liguria-Val d'Aosta della formazione tecnica sui sistemi di isolamento termico e rivestimenti con numerosi corsi ad imprese, progettisti
- Docente dei corsi di formazione RÖFIX per corsi di posa CORTEXA – Consorzio per la cultura del sistema a cappotto presso RÖFIX Villanova Mondovì, durata 12 ore (anno 2015-2016)
- Docente dei corsi di formazione RÖFIX per corsi di posa CORTEXA – consorzio per la cultura del sistema a cappotto presso la scuola edile di Alessandria (anni 2012-2013-2014)
- Docente corsi di formazione della rete vendita RÖFIX Italia
- Docente presso scuola edile di Cuneo per corso "Addetto installazione sistemi di Isolamento Termico" (anno 2015)
- Relatore in seminari tecnici e convegni presso ordini professionali - Klima House Academy. Com 2016 "Isolamento Termico: i sistemi a cappotto tradizionali e innovativi" presso fiera KLIMAHOUSE di Bolzano
- Corsi Green Economy "Sistemi costruttivi sostenibili ad alta efficienza energetica" "Qualità dell'involucro edilizio per la sostenibilità energetica" presso la scuola edile Spezzina
- Seminario tecnico nel MASTER "Materiale Energia e Ambiente" presso la UPE Università Piemonte Orientale di Vercelli nel corso "Metodologia per il risparmio Energetico"
- Convegno presso il Collegio dei Geometri di Torino sui "Materiali Isolanti e Sistemi ad Alta Efficienza Energetica"
- Seminario tecnico sui "Sistemi di Isolamento termico a Cappotto" presso la Facoltà di Architettura del Politecnico di Torino
- Relatore presso i convegni dei cantieri KLIMAHOUSE in zona Piemonte, Liguria, Valle d'Aosta (anni 2012-2013-2014-2015-2016)
- Relatore degli incontri tecnici nelle rivendite della zona di competenza di RÖfix Villanova Mondovì
- Tecnico Applicatore fiera SAIE di Bologna presso associazione LIGNIUS "applicazioni in diretta streaming canale You Tube Lignius 2014-sistemi CUAP"
- Formazione della rete vendita di RÖfix Villanova Mondovì
- Supporto tecnico progettisti/ consulenti energetici
- Supporto tecnico per applicatori ed imprese



## **Responsabile Commerciale della filiale di Villanova Mondovì (CN), Qualifica AD1**

**(Febbraio 2017 – Dicembre 2020)**

- Direzione del punto vendita e responsabile del risultato operativo
- Garantire il massimo volume delle vendite e degli utili e il miglior servizio al cliente
- Definizione degli obiettivi commerciali
- Pianificazione delle vendite e del profitto
- Controllo dell'andamento degli ordini e delle consegne
- Predisposizione dei piani promozionali
- Controllo dell'immagine dei servizi e supervisioni dei rapporti con la clientela
- Controllo del funzionamento degli impianti
- Gestione del personale della filiale
- Capo Area provincie di: Torino, Aosta, Alessandria, Costa Azzurra FRANCIA

**Marzo 2000 - Settembre 2002**

## **Scursatone S.n.c. di Lorenzon A.& C.**

Via Dora 5, 10090 Gassino Torinese (TO) Italy

### **Praticantato**

- Realizzazione strutture in CA
- Carpenteria di legno
- Movimentazione di carichi mediante l'ausilio di attrezzature meccaniche
- Messa in opera di muratura non prefabbricate
- Messa in posa di esterni ed interni compresi palchetti in legno

**Assistente di Cantiere (Settembre 2002 - Gennaio 2004)**

- Assistente alla direzione tecnica lavori
- Cooperazione attiva alla pianificazione dei lavori
- Controllo ditte subappaltatrici
- Gestione rapporti con clienti
- Bonifica amianto
- Verifica impianti elettrici e idraulici

**Responsabile di Cantiere (Gennaio 2004 - Settembre 2011)**

- Direzione tecnica lavori
- Trattative commerciali
- Relazione con fornitori
- Gestione acquisti
- Coordinamento ditte subappaltatrici
- Redazione contratti di compravendite preliminari
- Ricerca di soluzione progettuali orientate allo sfruttamento degli spazi
- Responsabile Sicurezza
- Computazione preventivi
- Analisi costi e ricavi

**Settembre 2011 - Febbraio 2017**

## **ISTRUZIONE**

**Anno - Anno**

Diploma di Geometra - ITGS Guarino Guarini, Torino

**Torggler S.r.l.**

Via Prati Nuovi 9  
39020 Marlengo (BZ)  
Tel. 0473 282500  
info@torggler.com  
**torggler.com**